

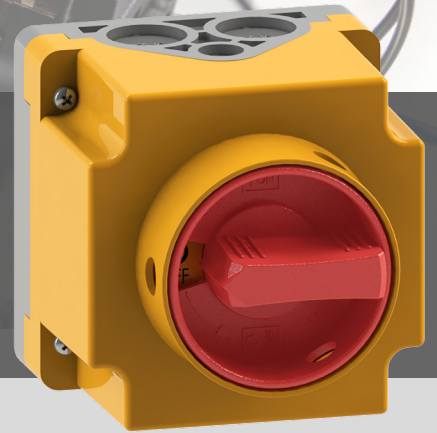
MERZ Schaltgeräte GMBH + CO KG

PCE  MERZ

Switch to Quality!

Die MERZ Schaltgeräte GMBH + CO KG bietet eine breit gefächerte und hochwertige Produktpalette von Schaltgeräten an. Die Produkte sind seit Jahrzehnten bekannt für Ihre Qualität und Zuverlässigkeit, selbst bei anspruchsvollsten Applikationen und Umweltbedingungen.

Wir sind ein eigenständiges Unternehmen innerhalb der PCE-Gruppe, die weltweit mit ca. 900 Mitarbeitern überaus erfolgreich agiert. Die MERZ Schaltgeräte GMBH + CO KG bietet eine vielfältige und hochwertige Produktpalette an Niederspannungsschaltgeräten an. Das Produktportfolio erstreckt sich von AC- und DC-Lasttrennschaltern bis hin zu Schaltgerätekombinationen. Im Zuge des Ausbaus unserer Aktivitäten suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Termin eine/n engagierte/n:



Strategischer Einkauf (m/w/d)

EINLEITEN VON BESCHAFFUNGSVORGÄNGEN

Informationen über Preise, Lieferanten, technische Neuerungen für ein Teilespektrum beschaffen. Bedarf an Neuteilen, neuen Materialien, Maschinen, Anlagen etc. zusammenstellen, endgültige Bedarfe zusammen mit den Auftrag gebenden Stellen abklären. Teile- und Materialbedarf aufgrund von Preisen, Liefermöglichkeiten mit Anforderungen der Bereiche abstimmen. Technische Ausführung, Qualitätsanforderungen anhand von technischen Zeichnungen, technischen Listen etc. für Angebotseinholung abklären. Die für die Angebotseinholung infrage kommenden Lieferanten auswählen. Eingehende Angebote vergleichen, zur technischen Prüfung weiterleiten. Liefertermine überwachen, ggf. reklamieren.

FÜHREN VON VERHANDLUNGEN

Verhandlungen über Mengen, Preise, Liefertermine und -bedingungen, Kostenübernahme etc. im Rahmen des Zeichnungsrechtes auch in einer Fremdsprache führen, Lieferkapazität unter Berücksichtigung absehbarer Programmveränderungen etc. einschätzen, Auftrag erteilen. Über das Zeichnungsrecht hinausgehende Aufträge zur Entscheidung vorlegen.

VORBEREITEN VON GRÖßEREN ABSCHLÜSSEN

Bei größeren Abschlüssen die über das Zeichnungsrecht hinaus gehen Kenndaten über Umsatz, Struktur (z.B. Serviceorganisation), Fertigungsmöglichkeiten zusammenstellen und bei Verhandlungen mitwirken.

DURCHFÜHREN VON PREISVERGLEICHEN

Preisvergleiche mit dem Ziel der Optimierung der Beschaffungssituation durchführen, ggf. Preis- und Wertanalysen, Versuche, Substitution von Teilen/Materialien anstoßen. Aufgrund dieser Untersuchungen Verhandlungen mit Lieferanten führen bzw. neue Lieferanten vorschlagen.

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung sowie idealer Weise eine mehrjährige Erfahrung im Einkauf von technischen Produkten
- Interesse an allen betrieblichen Prozessen gepaart mit einem guten technischen Verständnis, teamfähig und flexibel
- Ergebnisorientiertes Denken und Handeln sowie Durchsetzungsvermögen, dabei stets auf der Suche nach einer „Win-Win“ Situation
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft im In- und Ausland verbunden mit einer Offenheit für andere Kulturen und Mentalitäten

WIR BIETEN

- Ein modernes und innovatives Umfeld mit Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung in einem tarifgebundenen Unternehmen
- Gezielte Weiterbildungen/Seminare
- Betriebliche Altersvorsorge

Wenn Sie sich in dieser abwechslungsreichen und interessanten Aufgabenstellung wieder finden können, zielorientiert sind und Mitglied in einem motivierten, engagierten und vor allem erfolgreichen Team werden wollen, dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins an:

MERZ Schaltgeräte GMBH + CO KG
Kernerstraße 15
D-74405 Gaildorf

Tel: 07971 252-252
E-Mail: Bewerbung@merz-elektro.de
Web: www.merz-schaltgeraete.de